



Uma forma
Inteligente de
fazer
Negócios

www.proamerica.cl

Quem somos?

- ProAmérica é uma Consultora, fundada em 7 de fevereiro de 2019, cujo objetivo é apoiar a empresa latinoamericana, com ênfase na pequena e média empresa, em sua estratégia de internacionalização.
- Este apoio, é através de diferentes serviços relevantes com a realidade de cada cliente.
- As empresas que são foco da ProAmérica, são aquelas que buscam expandir seus negócios para e na América Latina.
- É dizer que podem ser exportadoras ou importadoras, assim como aquelas com potencial de investimento.



Misión y Visión

MISSÃO

Assistir aos empresários latinoamericanos em sua estratégia de internacionalização, através de serviços adequados a sua realidade.

VISÃO

Constituímos em uma Organização validada por nossos clientes, referente aos empresários latinoamericanos que persiguem um processo de internacionalização.

Nossa Equipe

- **Roberto Álvarez Espinoza**, Engenheiro Comercial e Mestre em Economía na Universidade do Chile, Doutor em Economía da Universidade da Califórnia (UCLA)
- **Olga Barquero Alpizar**, Economista e Mestrado em Política Econômica e Comércio Internacional da Universidade Nacional da Costa Rica
- **Camilo Navarro Ceardi**, Engenheiro Comercial e Mestre na Universidade do Chile, MPh em Economía Internacional e Desenvolvimento Econômico da Universidade Complutense de Madri.
- **Paulina Nazal Aranda**, Engenheira Comercial da Universidade do Chile e M.A. en Economía na Universidade de Nova York (NY)
- **Óscar Páez Gamboa**, Engenheiro Comercial da Universidade de Tarapacá – Arica – Chile e Pós – graduado em Negociações Comerciais Internacionais da Universidade Católica Santiago de Guayaquil – Equador.



Engenheiro Comercial e Mestre em Economía da Universidade do Chile, Doutor em Economía da Universidade da Califórnia, Los Angeles (UCLA). Atualmente é Diretor da Escola de Economía e Administração, Professor Titular da Universidade do Chile. Atualmente é Diretor na Escola de Economía e Administração e Professor Titular da Universidade do Chile. Foi Diretor do Departamento de Economia (2013-2015), desempenhou como consultor da Divisão de Competitividade e Inovação do Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID) e como Economista Senior na Gerência de Investigação Econômica e na Gerência de Estabilidade Financeira do Banco Central do Chile. Suas principais áreas de investigação são temas vinculados ao desenvolvimento econômico: produtividade, comércio internacional e inovação tecnológica, com particular ênfase na economia chilena.

Roberto Álvarez Espinoza - Diretor



Economista e MSc. em Política Econômica e Comércio Internacional da Universidade Nacional da Costa Rica. Com mais de 12 anos de experiência em economia e relações internacionais, negociações comerciais, implementação de acordos comerciais, assessoria empresarial e manipulação de bases de dados e estatísticas. Atualmente é a Encarregada Internacional do INE e trabalhou na Direção Geral de Relações Econômicas Internacionais do Ministério de RR.EE. do Chile e no Ministério do Comércio Exterior da Costa Rica.

Olga Barquero Alpizar - Diretora



Engenheira Comercial da Universidade do Chile ye M.A. em Economia na Universidade de Nova York (NY). Academia da Faculdade de Economia e Negócios da Universidade do Chile. Foi Diretora Geral de Relações Exteriores do Chile (2016-2018).

Trabalhou como Diretora de Assuntos Econômicos Multilaterais, Chefe do Departamento de Acesso a Mercados e Chefe do Departamento da América do Norte na Direção de Relações Econômicas Internacionais da chancelaria chilena e consultora econômica do Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID) e Analista para América Latina en Lehman Brothers.

Paulina Nazal Aranda - Diretora



- Engenheiro Comercial e Mestre em Economia da Universidade do Chile, MPh. Em Economia Internacional e Desenvolvimento Econômico da Universidade Complutense de Madri. Mais de 20 anos de experiência e conhecimento em áreas de economia internacional e comércio exterior.
- Trabalhou como chefe da América Latina no Caribe e na Direção Geral de Relações Econômicas Internacionais do Ministério do RR.EE. do Chile, Representante Alternado do Chile antes da ALADI, Agregado Comercial do Chile no Perú e Uruguay, Consultor Internacional e Professor de pré e pós graduação em finanças Internacionais, Comércio Exterior e Negociações Internacionais em diversas Universidades.

Camilo Navarro Ceardi – Sócio Diretor



Engenheiro Comercial da Universidade de Taparacá – Arica – Chile e Pós-graduado em Negociações Comerciais Internacionais da Universidade Católica Santiago de Guayaquil – Equador. Profissional com mais de 20 anos de experiência em internacionalização, desenvolvimento de negócios, acesso a mercados, promoção de exportações e gestão de marcas. Trabalhou como agregado Comercial do Chile no Brasil e no Equador, Chefe Territorial Norte do Chile na Direção de Promoção de Exportações – Prochile. Representante do Chile em duas ocasiões no congresso Mundial de Zonas Francas. Consultor Internacional. Autor dos Estudos de Oportunidades Comerciais por País e Análises Comparativas das Unidades de Negócios entre países.

Óscar Páez Gamboa – Sócio Diretor

NOSSOS SERVIÇOS

- i. **Agendas de Negócios** : Desenho de encontros com contrapartes adequadas: potenciais clientes. Estes, de maneira sequencial em base da necessidade de cada empresário, envolvendo abordagem e capacitação do destino escolhido, assim como inteligência de mercado associada.
- ii. **Planos de Negócios**: Construção de uma estratégia de internacionalização, de maneira conjunta com o cliente. Isto, identificando os produtos ou serviços com potencial, assim como os mercados adequados.

Nossos Serviços

- iii. **Estudos de Mercado.** Desenho de documentos integrais ou perfis, que reflitam a realidade comercial de um mercado, eventualmente necessários para definir um ótimo Plano de Negócios.
- iv. **Assessoria e Investimento.** Entrega de informação: econômica, política e social do mercado, assim como elementos operativos, tais como: constituição da sociedade, busca de empresas, potenciais sócios, entre os principais insumos. O anterior, considerando a escala de cada cliente.
- v. **Assessoria Legal e Tributária.** Fornecimento de informações que incluem os passos para o desenho e constituição de uma empresa no mercado de destino, assim com suporte contábil.

NOSSOS SERVIÇOS

- vi. **Assessoria Comercial e de Logística.** Mediante informação refinada, apoio no processo de construção de uma estratégia de posicionamento no mercado, com ênfase no trabalho de desenvolvimento de MARCAS. Este processo, unido a uma assessoria da cadeia logística necessária para a chegada da oferta exportável.
- vii. **Busca de Colaboradores.** Apoio na busca e seleção de equipe necessária que exige o cliente no mercado de forma a operar com base nos objetivos definidos.



Uma forma Inteligente de fazer Negócios

www.proamerica.cl

+56 9 5225 9712

+56 9 4472 3222

Los Militares 5151 of. 174 – Las Condes